

LE MODÈLE D'AFFAIRES DU PARFAIT DÉMARRAGE

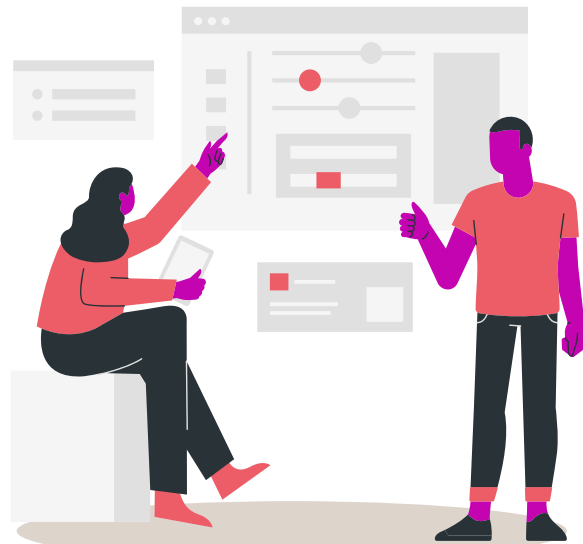
Pourquoi ce guide est essentiel ?

Un bon modèle d'affaires est la clé pour transformer une idée en entreprise prospère. Il vous permet de structurer votre projet, d'identifier vos opportunités et d'anticiper les défis. Ce guide vous aidera à bâtir un modèle d'affaires solide et viable.

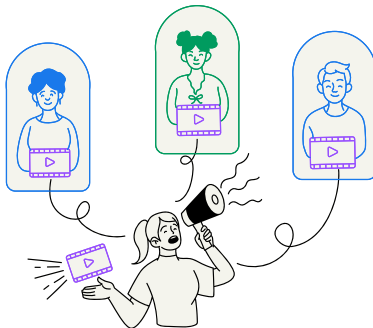
01.

Définition de la Proposition de Valeur 🎯

- ✓ Quelle problématique votre produit/service résout-il ?
- ✓ Quels sont les bénéfices uniques pour vos clients ?
- ✓ Qu'est-ce qui différencie votre offre de la concurrence ?



02.



Identification de Votre Client Idéal (Persona) 👤

- ✓ Qui est votre client cible (âge, profession, besoins) ?
- ✓ Où et comment recherche-t-il une solution à son problème ?
- ✓ Quelles sont ses principales motivations et objections ?

03.

Segmentation du Marché 📊



- ✓ Quelle est la taille et la croissance de votre marché cible ?
- ✓ Quels sont les segments les plus rentables ?
- ✓ Y a-t-il des tendances spécifiques à exploiter ?

Étude de la Concurrence 🏆

04.

- ✓ Qui sont vos principaux concurrents et comment se positionnent-ils ?
- ✓ Quels sont leurs points forts et leurs faiblesses ?
- ✓ Quelle est votre stratégie pour vous démarquer ?

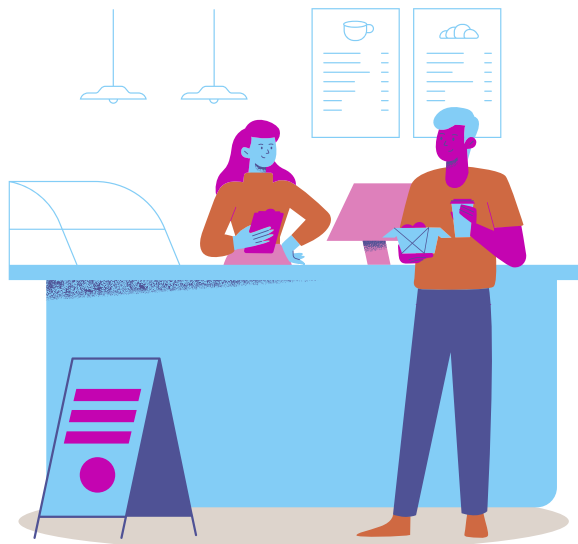


LE MODÈLE D'AFFAIRES DU PARFAIT DÉMARRAGE

05.

Modèle de Revenus 💰

- ✓ Comment votre entreprise va-t-elle générer des revenus ?
- ✓ Quels seront vos prix et marges ?
- ✓ Existe-t-il des opportunités de revenus récurrents (abonnements, upsells) ?



06.



Stratégie de Distribution et Canaux de Vente 🚀

- ✓ Vendrez-vous en ligne, en magasin, ou via des partenaires ?
- ✓ Quels canaux marketing utiliser (SEO, réseaux sociaux, publicité) ?
- ✓ Comment allez-vous fidéliser vos clients ?

07.

Structure des Coûts et Rentabilité 📈



- ✓ Quels sont vos coûts fixes et variables ?
- ✓ Quel est votre seuil de rentabilité ?
- ✓ Comment optimiser vos coûts tout en maintenant la qualité ?

08.

Plan d'Action et Prochaines Étapes 📝

- ✓ Quels sont vos objectifs à court et moyen terme ?
- ✓ Quelles sont les premières actions à mettre en place ?
- ✓ Comment allez-vous mesurer votre progression ?



Besoin d'un accompagnement pour affiner votre modèle d'affaires ?

Utilisez ce guide pour structurer votre projet. Pour un accompagnement personnalisé, réservez une consultation gratuite avec nous !